

О.К. ДЕНИСОВА,¹
к.э.н., ассоциированный профессор.
А.С. КОБЕНКО,¹
магистрант.
Восточно-Казахстанский государственный
технический университет им. Д. Серикбаева¹

ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В современных условиях проблема экономической безопасности является актуальной, поскольку предприятия работают в условиях разных внешних и внутренних рисков, а конкурентная экономическая среда скрывает многочисленные угрозы. Это обстоятельство требует от субъектов управления предприятием построения комплексной системы, направленной на повышение уровня экономической безопасности. Для оценки надежности системы экономической безопасности предприятия применяются индикаторы, позволяющие выявить болевые точки в его деятельности, определить основные направления и наиболее действенные способы повышения эффективности работы предприятия. В настоящее время не сформирован единый подход к определению предельных значений индикаторов экономической безопасности предприятия. В данный момент кризисных проявлений в экономике Республики Казахстан прогнозные и фактические количественные параметры по большинству индикаторов значительно хуже требуемых пороговых значений экономической безопасности. Данную проблему можно решить путем разработки методической базы установления индикаторов, которые учитывали бы особенности деятельности компании, определенные, например, ее отраслевой принадлежностью, структурой капитала, формой собственности, имеющимся организационно-техническим уровнем. В статье предложен вариант формирования системы индикаторов экономической безопасности предприятия. Предлагаемые индикаторы сгруппированы в семь видов функциональных составляющих экономической безопасности предприятия: финансовая, производственно-технологическая, кадровая, законодательно-правовая, информационно-аналитическая, экологическая, силовая безопасность.

Ключевые слова: экономическая безопасность, предприятие, индикаторы, конкуренция, риски, эффективность, количественные параметры.

В конце XX в. в связи с процессами глобализации, которые происходят в условиях значительных изменений политической карты мира, трансформации старых и появления новых центров влияния, других значительных изменений в мире резко возросло значение проблемы экономической безопасности. Широкое наступление глобализации во всех областях жизни стран современного мира оказывает значительное влияние на экономическую безопасность всех субъектов хозяйственных отношений.

Экономическая безопасность – состояние экономики, обеспечивающее достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и прогрессивного развития страны, неуязвимость и независимость ее экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям [1].

В результате анализа литературных источников [1, 2, 3] были выявлены следующие уровни экономической безопасности:

- ♦ международная экономическая безопасность;
- ♦ национальная экономическая безопасность;
- ♦ экономическая безопасность региона (внутри страны);
- ♦ экономическая безопасность организации (предприятия);
- ♦ экономическая безопасность личности.

Развитие мировой экономики и конкуренции диктует новые правила игры как для отдельных предприятий, так и для государств, их регионов и других хозяйствующих субъектов. Современная экономическая ситуация формируется таким образом, что любой участник хозяйственной деятельности вследствие значительно возросшей взаимной зависимости на всех уровнях не может обеспечить задачи эффективного решения своих экономических и социаль-

ных проблем без решения проблемы безопасности. В условиях растущей глобальной взаимозависимости перед каждой страной; возникает вопрос: как найти оптимальное соотношение между «открытостью» экономики и защитой национальных интересов? Этот вопрос актуален и для современного Казахстана.

Казахстанская действительность диктует необходимость создания системы экономической безопасности предприятия, обеспечивающей состояние защищенности жизненно важных интересов физических и юридических лиц.

Система экономической безопасности предприятия – это состояние юридических, производственных отношений и организационных связей, материальных и интеллектуальных ресурсов, при котором обеспечивается стабильность функционирования, финансово-коммерческий успех, прогрессивное научно-техническое и социальное развитие.

Основополагающим элементом при исследовании экономической безопасности предприятия является выбор его индикаторов.

Индикаторы экономической безопасности предприятия – это показатели оценки уровня экономической безопасности предприятия, позволяющие выявить болевые точки в его деятельности, определить основные направления и наиболее действенные способы повышения эффективности его работы. К ним можно отнести те, которые количественно отражают уровень угрозы, наделены значительным уровнем чувствительности и, соответственно, способностью предупреждать о возможности наступления опасности. Кроме того, целесообразно использовать не отдельный показатель, а систему индикаторов, с помощью которых становится возможным определение уровня обеспечения отдельных внутренних компонент и/или функциональных составляющих экономической безопасности предприятия, а в дальнейшем – рассчитывать его интегральный (обобщающий) показатель.

Ученые [3, 4, 5] считают, что не может существовать единого неизменного перечня индикаторов экономической безопасности предпринимательства, поскольку каждое предприятие имеет свои особенности в предпринимательской деятельности. Но в перечень индикаторов могут быть внесены только те, значение которых одномерно, их предельные значения соответствуют принципу единообразия, являются безразмерными (относительными), для показателей должны быть обоснованы удовлетворительные минимальные значения и допустимые диапазоны изменений, должна существовать возможность составления рейтинга предприятий, в том числе в динамике.

Обобщающая оценка уровня экономической безопасности предприятия может осуществляться на основании сопоставления предельных (критических и нормальных) и фактических значений индикаторов, при этом ее можно проводить на основе графического анализа, который позволяет выделить зону нормального, критического уровня безопасности и предкризисную зону.

Графическая интерпретация полученных оценок способствует лучшему восприятию полученных результатов и характеризует не только текущее состояние, но и то состояние экономической безопасности предприятия, к которому стоит стремиться. Этот подход дает возможность провести анализ факторов, определяющих состояние и тенденции развития.

Важно отметить, что наивысший уровень безопасности возможно достичь при условии, что вся система показателей находится в рамках допустимых пределов своих граничных значений, а граничные значения одного показателя достигнуты не в ущерб остальным. Пороговые значения – это предельные величины, при превышении значений которых затрудняется нормальное развитие различных элементов воспроизводства и формируются негативные, разрушительные тенденции в сфере экономической безопасности.

Согласно фактическим значениям показателей и величины их отклонения от предельных значений состояние экономической безопасности предприятия можно характеризовать как:

- ◆ нормальный (когда индикаторы находятся в пределах пороговых значений);
- ◆ предкризисный (когда превышаются предельные значения хотя бы одного из индикаторов)
- ◆ кризисный (когда наблюдается барьерное значение большинства основных индикаторов);
- ◆ критический (когда нарушаются все барьеры – как основные, так и второстепенные).

Однако такая методика, наряду с рядом преимуществ, не дает каких-либо рекомендаций, связанных с выбором оценочных коэффициентов, а также формированием нормативных пределов уровня экономической безопасности.

Логично, что целью подбора совокупности индикаторов уровня экономической безопасности предприятия, формирования информационной базы и их расчета является определение интегрального показателя, который в совокупности характеризует уровень экономической безопасности. Анализ методик оценки уровня экономической безопасности предприятия дает возможность выделить частные показатели (таблица 1), которые используют для этого процесса.

Таблица 1 – Показатели оценки уровня экономической безопасности предприятия

Компонента экономической безопасности	Показатели
Финансовая составляющая	1. Избыток или недостаток: - собственных оборотных средств; - собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников формирования запасов; - общей величины основных источников формирования запасов
	2. Доходность
	3. Деловая активность
	4. Финансовая устойчивость
	5. Платежеспособность
Кадровая составляющая	1. Показатель текучести кадров
	2. Коэффициент квалификации работников предприятия
	3. Показатель изобретательской активности
	4. Доля дохода предприятия от использования интеллектуальной собственности
	5. Уровень дисциплины
Производственно-технологическая составляющая	1. Уровень прогрессивности технологий
	2. Уровень прогрессивности продукции
	3. Уровень технологического потенциала
	4. Фондовооруженность труда
	5. Коэффициент выбытия основных средств
	6. Коэффициент обновления основного капитала
	7. Коэффициент брака
	8. Фондоотдача основных средств
	9. Материалоемкость
	10. Коэффициент износа основных средств
	11. Уровень загрузки производственных мощностей
13. Коэффициент инвестиций	
Законодательно-правовая составляющая	1. Удельный вес договоров предприятия, по которым открыты судебные дела, в общем количестве хозяйственных договоров предприятия
	2. Удельный вес полученных штрафных санкций в общей сумме обязательств по хозяйственным договорам предприятия
	3. Удельный вес уплаченных штрафных санкций в общей сумме обязательств по хозяйственным договорам предприятия
	4. Доля расходов на юридическое сопровождение деятельности предприятия в общей структуре его расходов
	5. Коэффициент качества юридических услуг
	6. Коэффициент юридического менеджмента

Продолжение таблицы 1

Информационно-аналитическая составляющая	1. Коэффициент полноты информации
	2. Коэффициент точности информации
	3. Коэффициент противоречивости информации
	4. Производительность информации
	5. Коэффициент информационной оснащенности
	6. Коэффициент защищенности информации
Экологическая составляющая	1. Коэффициент безопасности продукции
	2. Коэффициент «экологического балласта»
	3. Коэффициент рационального использования отходов
	4. Рентабельность продукции из отходов
	5. Коэффициент загрязнения среды
	6. Степень загрязнения окружающей среды
	7. Показатель природоохранной деятельности
Силовая составляющая	1. Коэффициент безопасности транспорта
	2. Коэффициент защищенности имущества и персонала

В настоящее время не сформирован единый подход к определению предельных значений индикаторов экономической безопасности предприятия. Научные коллективы и ученые придерживаются различных точек зрения: некоторые предлагают вводить лишь одно предельное значение по индикатору (в данном случае будет только два класса состояний по индикатору: состояние, которое характеризуется повышенной выраженностью угроз безопасности, и нормальное), другие же предлагают многопороговые системы, где каждому индикатору присваивается от трех и более пороговых уровней (в таком случае число потенциальных состояний безопасности по индикатору будет равняться единице плюс число пороговых уровней).

Расчет интегрального показателя позволяет прогнозировать угрозы экономической безопасности и оперативно регулировать объем и структуру издержек на обеспечение экономической безопасности, качественно влиять на общее финансовое состояние предприятия, что в конечном итоге самым положительным образом отразится на оздоровлении экономики страны в целом.

В данный момент кризисных проявлений в экономике Республики Казахстан прогнозные и фактические количественные параметры по большинству индикаторов значительно хуже требуемых пороговых значений экономической безопасности. Тем не менее подгонять пороговые значения под прогнозные и фактические параметры ни в коем случае нельзя. Ведь именно отклонения прогнозных и фактических параметров от пороговых значений определяют уровень угроз экономической безопасности и порядок их устранения. Необходимо постоянно держать на контроле данные отклонения и реализовывать меры по минимизации возможных отрицательных последствий.

Данную проблему можно решить путем разработки методичкой базы установления индикаторов, которые учитывали бы особенности деятельности компании, определенные, например, ее отраслевой принадлежностью, структурой капитала, формой собственности, имеющимся организационно-техническим уровнем.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Дворядкина Е.Б., Новикова Н.В. Экономическая безопасность: учеб. пособие / Министерство образования и науки РФ, Урал. гос. экон. ун-т, Центр дистанционного образования. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2010. – 177 с.
- 2 Гапоненко В.Ф., Беспалько А.Л., Власков А.С. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы. – М.: Издательство «Ось-89», 2007. – 208 с.
- 3 Колпаков В.А. Система экономической безопасности фирмы // Электронный научно-практический журнал «Экономика и менеджмент инновационных технологий»: <http://ekonomika.snauka.ru>.
- 4 Гинис Л.А. Иерархическая структура системы экономической безопасности: <http://scjournal.ru/>.
- 5 Чумарин И.Г. Что такое кадровая безопасность компании? // Кадры предприятия. – № 2. – М.: Изд-во «Дело и Сервис», 2003.

6 Козаченко А.В. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения: учеб. пособие. – М., 2009. – С. 58.

7 Захаров А.И. Организация и управление экономической безопасностью субъектов хозяйственной деятельности / А.И. Захаров, П.Я. Пригунов. – К.: КНТ, 2008. – 257 с.

Аңдатпа

Қазіргі жағдайда экономикалық қауіпсіздік проблемасы өзекті болып табылады, өйткені кәсіпорын әртүрлі сыртқы және ішкі тәуекелдерде жұмыс істейді, ал бәсекелес экономикалық орта көптеген қауіптерді жасырады. Бұл жағдай кәсіпорындарды басқарудың субъектілерін экономикалық қауіпсіздік деңгейін көтеруге бағытталған кешенді жүйені құруды талап етеді. Кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздік жүйесінің сенімділігін бағалау үшін көрсеткіштер көрсеткіштері оның қызметіндегі ауырсыну орындарын анықтау, кәсіпорын қызметінің тиімділігін арттырудың негізгі бағыттарын және тиімді тәсілдерін анықтау үшін қолданылады. Осы мақаланы жазу барысында қазіргі уақытта кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздік көрсеткіштерінің шекті мәндерін анықтауға бірыңғай көзқарас қалыптаспағаны анықталды. Қазақстан Республикасының экономикасындағы дағдарыс көріністері кезінде индикаторлардың көпшілігінің болжамдық және нақты сандық көрсеткіштері экономикалық қауіпсіздік үшін қажетті шегінен әлдеқайда нашар. Бұл мәселені компанияның қызметіне, оның құрылымдық құрылымына, меншік құрылымына, ұйымдастырушылық және техникалық деңгейіне байланысты қызмет сипаттамаларын ескере отырып, индикаторларды құру әдістемесін әзірлеу арқылы шешуге болады. Мақалада кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздігі үшін индикаторлар жүйесін қалыптастыру мүмкіндігі қарастырылған. Ұсынылған көрсеткіштер кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздігін қамтамасыз ететін функционалдық компоненттердің жеті түріне бөлінеді: қаржылық, өндірістік-технологиялық, адами ресурстар, заңнамалық-құқықтық, ақпараттық-аналитикалық, экологиялық, күштік қауіпсіздік.

Түйінді сөздер: экономикалық қауіпсіздік, кәсіпорын, индикаторлар, бәсекелестік, тәуекелдер, тиімділік, сандық параметрлер.

Abstract

In modern conditions, the problem of economic security is topical, as enterprises operate under different external and internal risks, and the competitive economic environment hides multiple threats. This circumstance requires the subjects of enterprise management to build a comprehensive system aimed at improving the level of economic security. To assess the reliability of the enterprise's economic security system, indicators are used to identify pain points in its activities, to identify the main directions and the most effective ways to improve the efficiency of the enterprise. It was determined that at present a unified approach to determining the limiting values of the indicators of economic security of the enterprise has not been formed. At the moment of crisis manifestations in the economy of the Republic of Kazakhstan, the forecast and actual quantitative parameters for most of the indicators are much worse than the required thresholds for economic security. This problem can be solved by developing a methodology for establishing indicators that take into account the characteristics of the company's activities, such as its industry affiliation, capital structure, ownership, and organizational and technical level. The article suggests the option of forming a system of indicators for the economic security of an enterprise. The proposed indicators are grouped into seven types of functional components of the economic security of the enterprise: financial, production and technological, human resources, legislative and legal, information-analytical, environmental and power.

Key words: economic security, enterprise, indicators, competition, risks, efficiency, quantitative parameters.